

# Platform Ecosysteem Business Developer

## Samenvatting

De 'Platform Ecosysteem Business Developer' ontwikkelt als ware pionier een weloverwogen strategie voor het open ecosysteem, waaronder 'third parties', van [organisatie]. Daarbij is het belangrijkste uitgangspunt dat deze derde partijen geholpen worden om meer business te doen via het digitale platform van [organisatie], met traditionele partners en klanten. Derde partijen helpen met API-gebaseerde oplossingen en zijn de drijvende kracht in de versnelling van innovatie, nieuwe omzet en verduurzaming. De platform ecosysteem business developer brengt de continu veranderende markt nauwkeurig in kaart en identificeert in welke domeinen en bij welke derde partijen er kansen liggen.

Affiniteit met technologie en innovaties is een must, maar gedetailleerde kennis ervan zeker niet. De ideale kandidaat is een initiatiefrijke go-getter die uitstekend workshops en proposities kan ontwikkelen en zich heel goed in (potentiële) partners kan verplaatsen. Een commerciële, strategische mindset is een must, evenals een flinke dosis energie om ons platform een ongenadig succes te maken!

## Verantwoordelijkheden

- Creatieve en pro-actieve ontwikkeling van relaties en nieuwe businessmodellen,
- Dient als contactpersoon voor bestaande en nieuwe (digitale) partner initiatieven,
- Is uitgelijnd met en levert contributie aan de digitale strategie van [organisatie],
- Identificeert synergie tussen partners om het digitale ecosysteem te ontwikkelen.

## Bekwaamheden

- 5+ Jaar relevante werkervaring,
- Strategisch,
- Commercieel,
- Teamplayer,
- Communicatief sterk,
- Business development en partnermanagement,
- Creatief met businessmodellen, usecases, design thinking, roadmaps en prioritering,
- Goede architecturale kennis en gedetailleerd begrip van API's is een pre,
- Architectureel en technisch begrip van de digitale economie.

